



IHS Markit™

オートモーティブ

サービス概要

意思決定と収益拡大のためのインサイト、分析、専門性、ソリューション

Welcome to IHS Markit!



IHS Markit オートモーティブ
上級副社長

Joe Lafeir

自動車産業は、経済成長と文化の変革を引き起こす世界最大の原動力であり、胸躍る新技術を促進する存在でもあります。IHS Markitはこれまで数十年間にわたり、ビジネスに必要な不可欠な情報と知見を求める自動車メーカー、サプライヤー、ディーラー、金融機関、仲介業の皆様から、定評ある情報源として信頼を得てきました。

この信頼は、業界をリードする私達の顧客がより良い経営判断を行い、事業を飛躍させるために必要とする、包括的かつ時機を得た実行可能なインサイトを提供してきた実績の上に築かれています。今日、私達のデータ・分析・予測は、商品戦略・企画からエンジニアリング、製造、サプライチェーン、マーケティング、販売、アフターセールスにいたる広範囲の分野において、長期的な視点に基づく意志決定と日々の実行を支援する“クラウドベース”のソリューションとして提供されています。

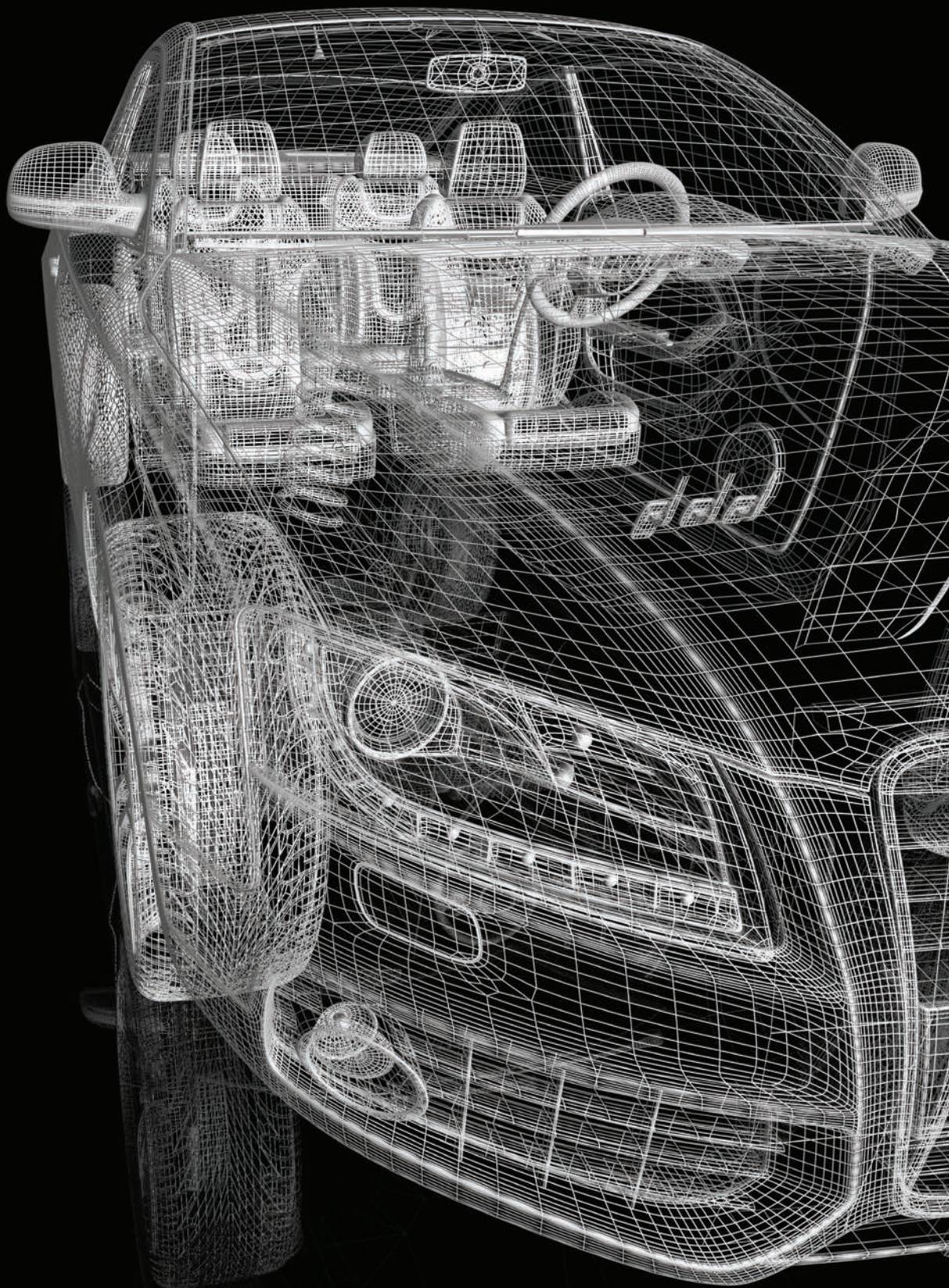
競争が激化し、相互連携が進む事業環境では、必要なときに、必要なところへと絞り込まれた実行可能なインサイトこそが、市場における覇権と差別化を可能にします。IHS Markitがお届けする比類なき範囲と深度を備えたインサイトは、顧客が市場優位性を獲得・維持するために必ず役立ちます。

さらに詳しい情報やIHS Markitのエキスパートへのご相談をご希望の方は、www.ih.com/automotive（日本語はwww.ih.com/Japan_Automotive)にアクセスし、当社までご連絡ください。

サービス内容	サービス対象			
	自動車メーカー	自動車販売、マーケティング & ディーラーネットワーク	サプライヤー & アフターマーケット	金融、保険 & 政府機関
予測 Page 4				
ライトビークル販売予測	Page 5-6	Page 5-6	Page 5-6	Page 5-6
ライトビークル生産予測	Page 7		Page 7	Page 7
ライトビークルパワートレイン予測 & テクノロジー	Page 8-9	Page 8-9	Page 8-9	Page 8-9
中大型商用車予測	Page 10		Page 10	Page 10
自動車保有台数予測	Page 11		Page 11	Page 11
車両コンポーネント & テクノロジー	Page 12	Page 12	Page 12	Page 12
コンポーネント予測分析	Page 13		Page 13	Page 13
長期計画 & シナリオ	Page 14		Page 14	Page 14
自動車産業ヘッドライン & 分析	Page 14		Page 14	Page 14
新車登録台数と自動車保有台数ソリューション Page 15				
グローバル新車登録台数 & 自動車保有台数	Page 16	Page 16	Page 16	Page 16
北米の商用車登録台数 & 自動車保有台数	Page 17	Page 17	Page 17	Page 17
販売実績速報	Page 17	Page 17	Page 17	
自動車保有台数 & 部品カタログ: WorldView	Page 18			
マーケティングソリューション Page 19				
アフターセールスマーケティング: PolkConnect		Page 20		
販売ネットワークオペレーションソリューション Page 21				
ディーラーネットワーク構築		Page 22		



選択肢とリスクを評価し、投資の最適化を図り、パフォーマンスを改善する





ライトビークル販売予測

市場の需要、セグメント別成長、競合ダイナミクスに基づくインサイトを提供します。

IHS Automotiveライトビークル販売予測と追加オプションモジュール

基本となるライトビークル販売予測 7年先までの予測 10年超の実績
上振れ/下振れ予測
仕入国別輸入情報
モデルサイクル表
ボディタイプ
12年先までの予測
予測シミュレーションツール
月次販売台数

■ 基本サービス ■ 追加オプションモジュール

基本予測 (7年先まで)

過去10年の実績に基づき4半期に2回更新され、7年先までの詳細な予測を提供します。

- 地域や国の経済、販売、地域及び世界の車両セグメント、自動車メーカー、製品サイクル、販売時期、販売戦略その他多数のデータ項目
- 11地域、70か国以上を包括的にカバー(世界のライトビークル販売台数の97%以上)
- 多数のデータ項目

追加オプションモジュール

上振れ/下振れ予測

基本となる販売予測と同等の詳細なデータ項目で、2つのモデル別代替予測を提供します。

仕入国別輸入情報

戦略的生産および調達のため、メーカーおよびメーカーグループの車両別に、より広く深い予測を提供します。生産地域、市場、国、車両工場、車両設計拠点、プラットフォーム設計グループ、生産ブランド、生産車種名が含まれます。

モデルサイクル

各車両とボディタイプ別に、70か国以上での販売開始および終了時期、世界上位20の自動車メーカーの世界製品ポートフォリオとタイミングチャート、モデルチェンジ時期、30か国それぞれの全競合モデルに関するセグメント別タイミングチャートを提供します。

ボディタイプ

車両のボディタイプ、地域サブセグメント、地域の価格クラス別など、基本予測の車両レベルより詳細な予測、分析を提供します。

12年先までの予測

基本サービスの7年先までの予測に8~12年先の予測が追加提供されます。

予測シミュレーション

この予測シミュレーションツールは、計画立案、意思決定の優れた機能を備えており、自動車メーカーやNational Sales Companies (NSCs)は、膨大な予測データに基づく、仮説シナリオの作成と検証が可能です。

月次販売台数

車種およびボディタイプ別に、現在から2年先までの予測を月次台数ベースで提供します。2007年以降の実績も月次で検索可能です。



ライトビークル販売：中国省別予測

IHS Markitは中国31省別の販売予測を提供する唯一の機関です。新車登録実績に基づき、独自の手法でマクロ経済データを省別と主要都市部について予測し、重要な計画立案に必要な洞察を発信します。

提供される内容

- ・ 31省の乗用車需要予測
- ・ 過去3年の実績と現行年プラス12年先までの予測
- ・ 各省の全ブランド、車種、ボディタイプ別の詳細な予測
- ・ 各省の主要マクロ経済指標と多様な保有台数および省成長指標についてのデータポイント
- ・ PDFおよびTableauによる詳細な分析には、31省のサマリー、方法論的アプローチの解説、予測の根拠が含まれます
- ・ 輸入ブランド、海外合併ブランド、中国地元ブランドを含む、全ブランドをカバーします

中国省別予測に加え、洞察を拡張、強化するための追加オプションサービスを用意しております。

- ・ 都市別予測：340以上の都市について、ボディタイプ別の販売予測
- ・ オンサイトプレゼンテーション
- ・ カスタマイズの予測シナリオ
- ・ お客様専用セグメントの追加
- ・ ディーラーネットワーク販売調査
- ・ 予測シミュレーションツール

ライトビークル販売：サハラ以南アフリカ予測

世界で最も中産階級層の拡大著しいサハラ以南アフリカは、今後の成長が確実視されています。しかしながら、新車販売データは不揃いで、将来予測はさらに入手が困難です。

サハラ以南アフリカ・ライトビークル販売予測では50か国の販売データを提供します。IHS Markitだけがこの全体論的視野を提供できます。業界トップの経済および消費者データの予測サービスを統合し、ひとつの自動車販売予測にします。

- ・ 50か国について、現行年プラス12年先までの総需要予測
- ・ 主要20か国のプロファイルには市場環境と販売をけん引する要因が含まれます
- ・ サハラ以南9か国の現在と先7年のモデルおよびボディタイプ別予測
- ・ 半年ごとのデータ更新

販売活動予測

最新の月間新車登録数が今年の販売計画にどう影響しているのでしょうか？そして来年、将来世代の車両に与える影響は？IHS Markitの販売活動予測サービスは、これら重要な課題に応える、客観的な視点を提供します。最新の実績発表後、数日以内に提供され、毎月更新されます。短中期計画の強化にお役立て頂けます。



ライトビークル生産予測

50か国、600工場、2,300車種を対象に深い洞察を提供し、自動車メーカーやサプライヤーの皆様の新規開拓、競合対策、現行車種や生産能力、利益の最適化を支援します。

IHS Markit ライトビークル生産予測と追加オプションモジュール

基本となるライトビークル生産予測 7年先までの予測 10年超の実績
上振れ/下振れ予測
工場生産能力と稼働率の予測
輸出仕向地予測
12年先までの予測
ボディスタイル

- 基本サービス
- 追加オプションモジュール

基本予測 (7年先まで)

ライトビークル生産予測サービスは、地域経済、販売、競合セグメント、製品サイクル、生産戦略について詳細な分析を提供します。毎月更新され、過去実績は10年前までさかのぼれます。7地域、50か国以上を対象とし、全世界のライトビークル生産のうち約99%をカバーしています。データベースにあるすべてのライトビークルに関して、一貫性のある30以上の項目を提供しています。

追加オプションモジュール

上振れ/下振れ予測

基本の生産予測と同等の詳細な30以上のデータ項目で、車種ごとに掘り下げた2つの代替予測を提供します。

工場生産能力と稼働率予想

各ライトビークル生産工場の生産シフト体制、生産能力、稼働率をメーカー別、地域別に分析します。

輸出仕向地予測

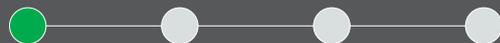
各モデル、生産工場ごとに、仕向け地域・市場・国の情報を提供します。

12年先までの予測

基本サービスの7年先までの予測に8~12年先の予測が追加提供されます。

ボディスタイル

ボディスタイル別情報には、30種類のボディスタイルとドア形状が含まれます。



ライトビークルパワートレイン予測

ライトビークルパワートレイン予測は、現在と将来のパワートレインについて、業界最高レベルの分析をお届けします。本サービスを活用することにより、経営、商品、マーケティングの戦略立案者は、より良いプランニングと投資決定が可能となります。

トランスミッション 予測 7年先までの予測 10年超の過去データ	エンジン予測 7年先までの予測 10年超の過去データ	電動化技術 (単独予測) 7年先までの予測 10年超の過去データ	車両性能・規制順守 モニター 7年先までの予測 2年の過去データ	Eモビリティ ポータル
ドライブライン モジュール	電動化技術モジュール	12年先までの予測 モジュール	CO ₂ 排出量/燃費分析	規制・インセンティブ インフラ情報ほか
電動化技術モジュール	12年先までの予測 モジュール		車両性能分析	
12年先までの予測 モジュール			規制順守分析	

■ 基本サービス

■ 追加オプションモジュール

エンジンおよびトランスミッション基本予測(7年先まで)

技術的、地理的情報を広くカバーし、プラットフォーム、モデル、工場、搭載車両別に深い洞察を提供します。

追加オプションモジュール

ドライブライン

基本予測の生産車両、エンジン、トランスミッション別にドライブラインの情報が追加されます。50か国以上を対象に、7年先までの予測が提供されます。

電動化技術(単独)

電動化技術(ハイブリッド、EVなど)を有するライトビークルについて、30以上のデータ項目が提供されます。

12年先までの予測

8~12年先までの予測期間が追加されます

電動化技術

電動化技術(ハイブリッド、EVなど)を有するライトビークルについて、30以上のデータ項目が提供されます。以下のような項目が含まれます。

- ・ 電動モーターパワー (hp および kW)
- ・ 電動モータートルク (lb.ft および N.m)
- ・ エンジン燃料種別
- ・ エンジンのレイアウト/モデル/プラットフォーム
- ・ プラグインの有無
- ・ システム電圧
- ・ トランスミッションの種別/変速段数/プラットフォーム
- ・ 生産メーカー
- ・ 電動化のシステム種別/設計元/システムの詳細分類/システムの構造詳細分類
- ・ バッテリー種別
- ・ バッテリー容量
- ・ 駆動方式



車両性能・規制順守モニター (VPaC)

このサービスは Novation Analytics が動力となり、自動車の研究開発という重要分野についての詳細なインサイトを提供します。自動車メーカーの全販売車両と、競争の激しいCO₂排出量に対する見解から、最も車両性能とCO₂排出量のバランスがとれた車両を作るメーカーを特定(ブランド別、セグメントまたはモデルライン別)、また、罰金を課せられる可能性があるメーカーも特定します。このサービスで一度に車両性能と規制対応について知ることができます。中心となる3つのモジュールは以下となります。

CO₂排出量/燃費(基本予測)

販売ベースのパワートレイン予測に燃料消費量、燃料消費率、CO₂排出量が追加提供されます。

車両性能(追加オプションモジュール)

車両性能と燃費の重要なトレードオフにおける競争力あるポジションについて分析することができます。

規制順守(追加オプションモジュール)

自動車メーカーの予測燃費と規制値のギャップを埋めるための対応方法を、バイアスのない物理ベースの独立した視点から検討します。

12年先までの予測(追加オプションモジュール)

予測データ提供を、更に5年追加します



中大型商用車予測

世界トラック市場の95%以上をカバーし、地域、国、メーカー、セグメント、工場の情報とともに、中大型商用車の生産および販売予測を行っています。以下の予測サービスが提供可能です。

中大型商用車業界予測

75か国以上の車両生産と販売について、一貫した12年の予測を提供します。重量セグメント(国ごとの区分も可能)、メーカー、車両総重量6トン以上の単車および連結車の情報が含まれています。

中大型商用車モデル生産予測

世界の中大型トラックおよびバスの、車両モデル、プラットフォームレベルの生産予測(生産工場および生産能力)、分析、モデルサイクルプランが提供されます。Power System Research社と提携し、過去10年の実績と現行年プラス7年先までの予測を、6トン以上の車両に適合し一貫した重量セグメントで提供します。

中大型商用車エンジン生産予測

過去10年の実績データに基づき、20以上のエンジン技術データを提供し、広い地域をカバーする最も包括的な予測サービスです。Power System Research社と提携し、四半期ごとに更新されるこの製品は、プラットフォーム、モデル、工場、エンジン搭載車両の情報を有し、本年を含めて7年のエンジン生産予測データを提供します。

中大型商用車の北米重量セグメント予測

各車両総重量クラスおよびメーカーごとに生産・販売の月次予測を提供し、短中期計画の策定を支援します。各車両総重量クラス4-8をカバーし、軽トラックデータも一部含まれます。

中大型商用車アフリカ販売予測

アフリカの主要11か国におけるトラックおよびバス市場の成長を予測するサービスです。以下の内容が含まれます。

- ・現行年プラス12年先までのバス、中型トラック(6-15トン/クラス4-7)、大型トラック(15トン以上/クラス8)販売をグループおよびブランド別に予測
- ・市場環境、予測の背景についてなど各国のプロファイル
- ・年1回の更新



グローバル自動車保有台数予測

最も正確な自動車保有台数予測に基づく将来の計画
IHS Markitの自動車需要予測は、30年以上にわたり信頼できる予測サービスとして自動車業界から評価されてきました。そして今日、自動車アフターマーケット業界向けに、商品計画、在庫管理、投資決定の指標となる新たなツールの提供が始まります。IHS Markitは、VIN(車台番号)をベースとする最も信頼性の高い自動車登録台数実績に基づく自動車保有台数予測を、米国は向こう5年、その他の国については15年のスパンでご提供致します。

もう、自社で保有台数予測を作成する苦労は必要ありません。IHS Markitの確立された予測手法に基づき、商品ライフサイクルの計画、市場の戦略的な変化に対し、正確な判断を下すことが可能となります。自動車保有台数予測には現存する車両と、今後発売される車両を含みます。

自動車保有台数予測は次のようなケースでの活用が可能です。

- ・ 将来の自動車保有台数に対する計画立案：セグメント、モデル年、メーカー、モデル別に保有台数を把握し、適切な部品の生産計画を立案できます。予測には将来投入される全モデルについての新車登録台数予測が含まれます。
- ・ 部品レベルの詳細予測の策定：業界で唯一のAftermarket Catalog Enhanced Standard(ACES)とリンクした保有台数予測は、貴社製品カタログに影響する市場トレンドを可視化します。
- ・ 交換部品の「スイートスポット(最適時期)」を予見：車両の「スイートスポット」(=保証期間終了後だが、オーナーが車齢を考慮し多額の費用をかけてでも修理する判断を下すため、特定車両の交換部品の需要が最も大きくなるタイミング)に基づき、市場参入および撤退の戦略を判断できます。
- ・ モデルサイクルの特定：将来の新車登録とモデルサイクルの規模と時期の把握が事業計画上の恩恵をもたらします。

アフターマーケット業界全体についての詳細な情報と分析
自動車保有台数予測はアフターマーケット業界の皆様にご活用頂けます。

- ・ 交換部品メーカー：交換部品の需要を予測することで、生産数量と時期について、事実に基づいた意思決定が可能です。
- ・ 特定の部品の生産拡大及び終了の時期を、正確かつ詳細な保有台数予測に基づき決定可能です。新モデルの生産開始情報を把握することで、交換部品の生産立ち上げ時期、市場参入時期を早めることも可能です。
- ・ 小売業者：アフターマーケット業界のトレンドを正しく理解した上で、ビジネスの意思決定ができます。全国レベルの保有台数予測に基づき、在庫水準の適正化がはかれやすくなります。
- ・ 卸売業者：在庫管理とビジネスの意思決定のための判断材料を増やせます。
- ・ 自動車メーカー：特定のモデルについて、各ディーラーに対してサービス事業の潜在性を顕在化することが可能です。特定のメーカー、モデルの将来の廃車率と廃車時期を把握できます。



車両コンポーネントとテクノロジー:SupplierInsight

自動車業界の開発、トレンド、競合環境などの時勢をひとつひとつフォローするのは、膨大な時間を必要とします。多くの情報ソースのなかで、業界のステークホルダー達が必要とする真に重要で信頼たる市場情報を見いだすのは容易ではありません。裏打ちされた市場データなしに、事業分析、製品や市場戦略評価を行うのはリスクが伴います。SupplierInsightは、IHS Markitのアナリストによる見識、データ、分析から構成された膨大な業界トピックスに関するインサイトへのアクセスを可能にします。

新インテリジェントサービス

- ・ ニュースと分析
業界ニュースの分析と、最新動向に関する独自の視点
- ・ セクターレポート
統計、予測、トレンド分析など、IHS Markit のコンポーネント&テクノロジーアナリスト達のインサイトで構成された地域サプライヤーとセクターレポートへのアクセス
- ・ サプライヤープロフィール
サプライヤーのビジネス状況に加え、各サプライヤー拠点に送られたアンケート調査をベースにまとめた獲得ビジネス情報リストへのアクセス。グローバルで1,000社以上のサプライヤー情報を提供。
- ・ コンポーネントとテクノロジー予測（別契約）
6年先を見通す予測から新しい市場機会を判別し、モデルレベルでの技術動向を分析し、特定コンポーネントに対するOEMの調達戦略を監視します

カバー領域

- ・ 自動運転
- ・ シャシー
- ・ Eモビリティ
- ・ エレクトロニクス
- ・ インフォテインメント
- ・ インテリアコンフォートとパッシブセーフティ
- ・ ライティング
- ・ 素材と軽量化
- ・ OEM戦略
- ・ パワートレインコンポーネントとテクノロジー
- ・ サービス、Appsとソフトウェア(SAS)
- ・ サーマル・マネージメント
- ・ ユーザーインターフェース・エクスペリエンス (UI/UX)



コンポーネント予測分析

競争に勝つ、または市場シェアを拡大するには、優れたビジネスプラン、正確なコスト管理、そして積極的な競争戦略が必要です。コンポーネント予測分析サービスは、サプライヤーの皆様に、深く、包括的、またタイムリーな部品市場の洞察をお届けし、より良いビジネスの意思決定と成果を生み出すための支援をします。

サービス内容

- ・競合他社の獲得案件を明らかにします。
- ・サプライヤーの工場所在地と生産能力を評価します。
- ・6年先までの新モデル生産予測から新規ビジネスを開拓します。
- ・クライアントの調達戦略を理解します。
- ・自動車メーカー別にサプライヤーの影響力を算出します。

100部品以上のデータベース例

空調・熱交換

- ・A/Cコンプレッサー
- ・A/Cコンデンサー
- ・A/Cホースおよびチューブ
- ・インタークーラー
- ・クールドEGR
- ・アクティブグリルシャッター
- ・エンジン冷却(モーターとファンサンプライヤー)
- ・エンジン冷却(ラヂエーター)
- ・HVACブロワー
- ・HVACコントロールパネル/ゾーン
- ・HVACフラップアクチュエーター
- ・HVACモジュール
- ・HVACセンサー
- ・新冷媒
- ・補助ヒーター
- ・給水ポンプ

電気/電動

- ・12-36/48ボルト市場調査
- ・セントラルボディコントロールモジュール
- ・エンジンコントロールユニット
- ・イモビライザー
- ・キーレスエントリーシステム
- ・電動ドア
- ・電動サンルーフ
- ・電動トランク
- ・電動ウィンドウシステム
- ・パワートレインセンサー
- ・サンルーフシステム&デザイン
- ・タイヤ空気圧監視システム
- ・トランスミッションコントロールユニット
- ・ワイヤーハーネス

内装

- ・エアバッグモジュール
- ・ドアトリムパネル
- ・シートアジャスター
- ・シートアッセンブリー
- ・シート空調-シートヒーター
- ・シートエルゴノミクス
- ・シート生地
- ・シートパワー/メモリー
- ・シートリクライナー

ライティング

- ・前照灯
- ・前照灯+ECU
- ・ヘッドランプ
- ・テールランプ

パワートレイン

- ・電動化技術
- ・カムシャフトドライブ
- ・シリンダーブロック
- ・排気系クールドエンド
- ・エキゾーストマニホールド
- ・燃料噴射装置
- ・インタークマニホールド
- ・スロットルボディ
- ・トルクトランスファー
- ・ターボ/スーパーチャージャー
- ・可変バルブタイミング

シャーシ

- ・ブレーキシステム
- ・ブレーキシステム&ブレーキパッド
- ・パワーステアリングシステム
- ・ショックアブソーバーとストラット

ヒューマンマシンインターフェース

- ・センタースタックディスプレイ
- ・ヘッドアップディスプレイ
- ・インストルメントクラスターディスプレイ

インフォテインメント

- ・オーディオスピーカー
- ・ヘッドユニットシステム
- ・テレマティクス

先進運転支援システム

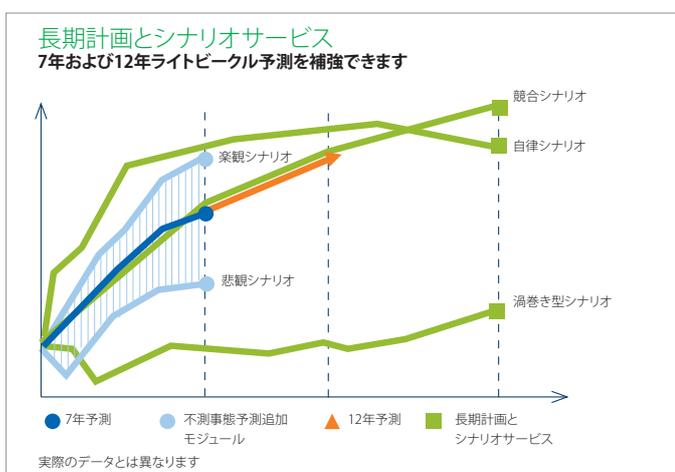
- ・カメラ
- ・ライダー
- ・レーダー
- ・超音波



長期計画&モビリティのトレンド

長期計画とシナリオサービス

ベースとなる長期計画の見通しと2つの代替シナリオを提供します。合計3つのシナリオは、業界が直面する課題の理解に役立ちます。Rivalry(競合)と題された見通しは2040年まで延長され、一般的なマクロ経済指標に自動車の詳細情報を合わせて提供されます。Autonomy(自律)とVertigo(渦巻き型)という代替シナリオでは、異なる世界経済および地政学上の見通しを考慮し、ベースシナリオとは全く異なるシナリオを提供します。



新都市部のモビリティ特別スタディ

多くのアナリストが、現在、我々はモビリティの大きな変革期の入り口に立っていると感じています。世界人口の半数が都市部に住み、都市は増々過密状態となっています。実際問題として都市部の過密化により、都市部で車を所有することが難しくなっています。このスタディでは8つの異なるタイプのモデル都市における、現在の人々の行動を評価し、これを将来行動の予測に展開、さらに、2035年までの行動変化、モータリゼーション、世界自動車販売に与える影響を予見します。

長期計画立案者の方は、以下のような事項にお役立ていただけます。

- ・ 主要市場において、自家用車から代替交通手段へ、どのようにモータリゼーションが変化するかを理解する。
- ・ 将来の自家用車とカーシェアリング向け乗用車市場の規模を特定します。
- ・ 将来の自動車業界のビジネスモデルに対する変化の影響を評価します。
- ・ 自家用車所有の減少が予想される都市や地域を示す手がかりを特定します。

自動車業界ニュース&分析

M&A や新規制など自動車関連のニュース、トレンドを毎日お届けします。また週刊、月刊のニュースレターでは、サプライヤーの戦略、自動車メーカーのプロファイルとともに、業界に影響を与える最新の開発と、その読み取り方をお伝えします。

World Markets Automotive

IHS Markit は、世界で最も洗練された自動車情報サービスをお届けし、現在業界で起きている事象、時事問題が、お客様の事業に与える影響を理解するお手伝いをします。World Markets Automotive で提供される内容は以下の通りです。

- ・ **Same-Day Analysis (同日分析)**
世界の自動車に関するニュース、イベント、トレンドを分析し、重要性、影響、今後の見通しの簡潔なサマリーをお届けします。
- ・ **Country Intelligence (生産および販売国情報)**
50か国以上をモニター、世界車両販売国の96%、生産国の99%をカバーします。
- ・ **Competitor Intelligence (競合情報)**
世界自動車産業における主力自動車メーカー及びサプライヤーについての詳細レポートです。



新車登録台数と自動車保有台数分析





新車登録 & 販売台数分析

自動車産業の分析と理解

新車登録台数、中古車登録台数、自動車保有台数、保有者人口動態データなど多岐に渡るIHS Markitのデータベースを、オンラインシステムで1つのソースに統合することで、地域単位或いは全国単位での市場動向を完全に把握できます。膨大な件数の自動車売買の情報をもとに構築されたデータは、わかりやすく、使いやすい、カスタマイズも可能なフォーマットで提供されます。そして1日24時間、必要なときにいつでもアクセスできます。

用途例

- ・自動車市場データをより効果的に分析、解釈
- ・異なるブランド、ディーラーの販売パターンの理解
- ・部品の在庫水準の適正化
- ・キートレンドの見極め
- ・商機最大化のための迅速なトレンドへの対応
- ・ターゲットマーケティング戦略の立案

即時に条件検索が可能なクエリー機能、データ分析、グラフ作成・地図作成機能を備えたオンラインツールでデータをご利用頂けます。またこのツールにより、商機の最大化のため、迅速にトレンドに対応することが可能となります。

スピード/最初に情報を入手

- ・懸念への注意喚起
- ・短時間で作成可能な条件検索
- ・短時間でよりビジネスのニーズに合う販売レポートを作成
- ・大容量データに即時アクセス
- ・問題の影にひそむ問題に対し解答を引き出す

現実の競合状況を反映

- ・広範なデータ分析
- ・自社データや目標の取り込み
- ・自らの視点からのマーケット分析の作成
- ・新車登録、販売台数、自動車保有台数…必要な全データを一元管理
- ・広範かつ詳細な販売、車両、地理情報

誰でも専門家に

- ・知りたい情報に簡単にアクセス
- ・仕事の成果向上
- ・毎日利用するアプリ上で操作
- ・データの可視化
- ・より多くの方がより多くの質問に回答可能に

メリット

- ・より効率的な自動車市場データの分析、解釈
- ・異なるブランド、ディーラーの販売パターンの理解
- ・部品の在庫水準の適正化
- ・キートレンドの見極め
- ・ターゲットマーケティング戦略の立案

IHS Markitの自動車保有台数と自動車登録台数データは、2つのプラットフォームから提供されます:
米国データはPolkInsight、米国以外の地域はMarketInsight



米国とカナダにおける商用車保有台数と登録データ (TIPNet)

業界における競合環境を正確に把握するには、市場に対する明確な視点が必要です。TIPNetは、商用車業界全体をカバーするインサイトを提供するために設計されたウェブベースのインタラクティブシステムで、小型/中型/大型、商用トレーラーの保有台数と新車登録台数を提供します。TIPNetは顧客の事業展開を支援するのに必要な市場機会の絞り込みと実行可能な情報を提供しています。

TIPNetは、地域別あるいは市場別で見込み顧客の分類を可能にします。マクロ（米国とカナダ）かミクロ（郵便番号別）かのレベルを問わず、市場構成を見極めるインサイトを獲得できます。

- ・ 地理的エリア
- ・ 車両 - メーカー/シリーズ/モデル/タイプ
- ・ エンジン - メーカー/モデル/タイプ/リッターサイズ/シリンダー/CID
- ・ モデルイヤー
- ・ キャブ設定
- ・ 車輪
- ・ GVW
- ・ フロント/リア軸
- ・ 燃料タイプ
- ・ 登録 - 名前/住所/職業/キャリアタイプ/ローカル・ナショナルフリートサイズ

Rolling Sales Actuals（販売実績速報）

常に最新の世界自動車販売データを入手することは、とても重要です。重要な競合分析や自社分析にデータが必要ですが、新しい公表データを収集し続けるには多大な時間を要し、またストレスでもあります。

IHS Markit Light Vehicle Rolling Sales Actualsは、全データの収集、集計、整理を行いますので、ユーザーは自社の市場パフォーマンス、インセンティブの効果、市場シェア変動など様々な側面から、タイムリーかつ正確な分析に集中することができます。

IHS Markitのデータにより、ユーザーによる分析が強化されます。IHS Markit Light Vehicle Rolling Sales Actualsに、データ分析までの準備をお任せください。

世界の最新自動車産業データを入手し続けられるのはIHS Markitだけです。Light Vehicle Rolling Sales Actualsでは以下が提供されます。

- ・ 各国が発表するモデル別月次販売実績に即日アクセス
- ・ 販売台数上位42か国について、統一フォーマットにて販売実績を更新
- ・ 日付入り国別アップデートで更新時期を識別し速報値を管理

Rolling Sales Actualsは各国の発表時期に応じて更新されます。

データは月次台数で提供されます。



自動車保有台数：WorldView

今日の自動車アフターマーケット業界は、かつてない程グローバル化が進んでいます。こうした状況から、Polk（現 IHS Markit）はアフターマーケット業界向けに完全統合されたグローバルソリューションを世界で初めて開発しました。WorldViewは定評のある4つの弊社サービスを統合し、その活用のために強力な新機能とコンポーネントを採用しています。WorldViewは、アフターマーケットの専門家が商品企画、生産、販売、在庫管理、カタログ管理など重要な意思決定に必要なとする第三者の立場からのデータを「one stop solution」で提供致します。

もう複数のシステムにアクセスしてデータを入手する必要はありません。一度のログインで世界自動車保有台数(MIO)、自動車保有台数予測、部品カタログデータのリンク、OEリサーチなどのPolkのアフターマーケットソリューションすべてへのアクセスが可能となります。WorldViewにより、賢明な意思決定に必要なデータ検索を実行し、幅広いソースから素早く簡単に必要な結果を引き出すことができます。

革新的機能を備えたツールに定評のあるサービスを統合30年以上にわたり、アフターマーケット業界においてPolkはナンバー1の自動車市場予測と保有台数情報のプロバイダーと認識されてきました。WorldViewはこのような成功体験に基づき作られました。多数のレポートや分析モジュールを1つのまとまったソリューションとして使えるのです。WorldViewには次のような情報が含まれます。

- ・自動車保有台数データ：世界60か国以上の現在および過去の車両保有台数データが提供されます。WorldViewでは、NVPP（アメリカ、カナダ、プエルトリコ）とParc（その他の国々）という実績のある2種類のアフターマーケットソリューションを統合しています。精度の高い自動車保有台数データにより、部品需要に応じた適正な生産、発注、在庫水準の維持が可能になります。
- ・グローバルOE部品リサーチ：欧州22か国を対象にOE装着部品の部品番号、スペック、詳細な搭載情報を徹底調査。この調査結果はTecDocコードと自動車保有台数に紐付けされており、潜在需要と自社のカタログ情報との乖離を特定できます。

- ・過去の自動車保有台数と予測：5年先までのアメリカおよび世界の自動車保有台数予測から、将来の自社部品への需要に基づいた堅実な生産計画、在庫管理、投資決定ができます。自動車保有台数予測は、ACESコードとTecDocコードに紐付けされており、特定の部品への潜在需要を正確に予測することが可能です。
- ・Global vehicle equivalent identification(世界中での同種の車両特定)：異なる市場に投入されている車両に対し、部品の互換性について理解できます。他のどこにもないこの革新的機能はまずACESコードとTecDocコードを紐付け、世界中で生産、投入されているグローバルモデルの共通部品を特定することが可能となります。

メリット

- ・交換部品とその他のアフターマーケット商品の世界市場での潜在需要を把握
- ・生産、発注、在庫の対象となる部品の決定を十分な情報に基づき実行
- ・自動車メーカーのグローバルプラットフォームの影響を把握
- ・世界の部品需要動向を分析
- ・IHS Markitの全アフターマーケットソリューションに革新的機能を備えたツールでアクセス



マーケティングを強化し、顧客ロイヤリティを向上





販売後マーケティングのソリューション

アフターセールスマーケティング (PolkConnect)

売り上げ拡大に欠かせない顧客行動の理解

アフターセールスの世界では、既存顧客が将来ビジネスの最良の潜在顧客であり、通常サービス部門が顧客維持の主導的役割を担います。実際、保守サービスに対するロイヤリティと将来の自動車販売には直接的な相関関係があり、サービスで高いロイヤリティを実現することが、ひいてはディーラー、ブランド、メーカーでは長期に渡りロイヤリティの高い顧客の獲得に結び付きます。

PolkConnectでは、顧客の囲い込みとロイヤリティの向上、顧客離れの阻止、サービスおよびサービス部品の売り上げ拡大、そして全体としての収益性向上のため、主な顧客および見込み客データ、更には関連性の高い市場情報を用い、ソリューションを提供します。PolkConnectを活用することで、車両保有期間中の重要な接点を管理しやすくなり、事業目標の達成に繋がります。

ロイヤリティの確立という課題の他にも、サービス収益の減少も大きな課題です。IHS Markitは、サービス収益の安定でもお手伝いができます。例えば、車両に対する重大なダメージの有無を特定できるため、不要な保守費用を支払わずに済みます。R.L.Polkの買収により、業界特有のソリューションを提供し、お客様の売り上げを拡大、コストを削減、忠誠度の高い顧客ベースを築くことが可能となりました。

以下のような支援が可能です

- ・ サービス収益の拡大
- ・ サービスおよびサービス部品事業で密接な顧客、疎遠客、見込み客を特定し、それぞれの顧客群に的確なメッセージでコンタクト
- ・ ブランド認知度を高め、顧客との関係を強化
- ・ ディーラー別、地域別にディーラーのアフターセールス事業を可視化
- ・ 正確なVINデコーディングを介した車両ブランド判別により、不必要な補償内修理コストや法的責務を軽減



ショールームのパフォーマンス評価および最適な立地の絞り込み



販売および 販売ネットワークオペレーションのソリューション

Dealer Network Solutions

IHS Markitのディーラーネットワークソリューションを活用することにより、自動車販売会社、自動車保守サービス会社にとって、販売店の最適な立地とネットワークを決定することができます。ディーラーテリトリーの規模や範囲の調整から、新店舗の最適な立地の決定まで、支援いたします。私達のDealer Network Developmentは、お客様個々の課題に対応したカスタムスタディとスタディ結果のシミュレーションを行うNetworkInsightを活用することで以下のような課題を解決し、包括的なサービスをご提供します。

- 販売拠点の数が、目標達成のために適当であるか判断
- 販売拠点が最適な場所におかれているかを評価
- 店舗の新設、移転、閉鎖が与える影響をシミュレーション
- 新たなビジネスチャンス特定
- 競合他社の立地と市場シェアを調査

IHS Markitは市場規模、ショールームまでの運転所要時間、ディーラーの販売網・立地・集中度についてクリティカルな分析を行い、販売ネットワークのパフォーマンス最適化を支援します。

Dealer Network Development (DND) studies

IHS MarkitのDNDスタディでは、既存の販売ネットワークと理想的な販売ネットワークとの比較を行い、個々の店舗の立地及びポテンシャルを評価します。

- 理想的なネットワークのシミュレーション
- ディーラーネットワークのギャップ評価 - 理想的なディーラーネットワークと既存ディーラーネットワークとの隔たりを分析
- ギャップを埋めることによる影響 - 現状から脱却し理想へ近づける

NetworkInsight

NetworkInsightはオンラインのシミュレーションツールで、DNDの分析を実行および補完し、更新することができます。ユーザーは以下の機能を利用可能です。

- 地図作成ツールを用いて、DNDの分析を操作
- 仮説に基づく分析を実行し、異なるシナリオ(開店、閉店、移転)による影響を算出
- ディーラー間での顧客の奪い合いを含め、あらゆる点における新たなポテンシャルを算出
- 立地のポテンシャルのシミュレーション
- 月次のデータおよびディーラーパフォーマンスレポートにアクセス



IHS Markitについて

IHS Markitが提供する自動車産業に関する最も包括的なコンテンツと深い専門的洞察は、現在、世界中のお客様に活用されています。Polkが加わり、IHS Markitは現在、製品の誕生(設計や生産)から販売およびマーケティングに至るまで、自動車のバリューチェーンすべてについての専門知識と予測洞察を提供し、市場での可能性を最大化することに貢献しています。IHS Markitは比類のない包括的な「自動車産業の全容」を提供しています。

IHS Markit (NASDAQ:INFO) は、ビジネスを形成する重要分野の情報、インサイト、分析におけるリーディングカンパニーです。150か国以上で、企業、政府機関が包括的なコンテンツ、専門アナリスト、フレキシブルな提供方法に価値を見だし、迅速かつ確実性の高い重要な意思決定や戦略立案に活用されています。IHS Markitの創業は1959年で、2005年にニューヨーク証券取引所に上場しました。本社は米コロラド州Englewood、世界32か国で働く従業員は約8,800名です。IHSはお客様の持続可能かつ利益性の高い成長を約束します。

IHS Markit - オートモーティブの沿革

Recent Strategic Partnerships & Acquisitions



For more information

www.ihsmarkit.com/automotive
automotive@ihsmarkit.com

